



微智电子

AI赋能技术方案业务规划

智能照明 · 步步相伴

公司 | 国家高新技术企业 | 2025年

01 公司背景与核心优势

深圳市微智电子有限公司

成立于2013年，深耕智能照明领域12年，是智能楼梯灯品类的开创者，亚马逊Best Seller供应商。拥有蓝牙Mesh、PLC载波、Wi-Fi等全栈技术能力。

12

年行业深耕

100+

成功项目案例

200万+

年业务规模

30%+

客户复购率

核心优势

供应链优势

自有工厂（智耀星空）+ 成熟外协体系，完整的产品制造和质量管控能力，快速打样到大规模量产全链条覆盖。

客户基础

现有稳定客户群，覆盖照明、家居、智能设备等多个细分领域，客户粘性强，复购率高。

技术沉淀

100+成功项目案例，完整的方案库和技术文档体系，从芯片选型到量产支持的全流程经验。

AI赋能

2025年全面引入AI技术，实现效率倍增、成本优化、质量保障、服务升级的全面业务升级。

02 AI赋能业务模式

核心价值主张

"用AI重新定义智能照明技术方案服务——更快、更省、更专业"

业务流程重构



效率提升对比

业务环节	传统模式	AI赋能模式	效率提升
需求沟通	人工梳理，多轮确认	AI辅助梳理，自动生成需求文档	节省 50% 时间
方案设计	人工设计，1-2周	基于方案库自动生成	提升 3-5倍
代码开发	纯手工编码	AI辅助编程、代码生成	提升 40-60%
测试验证	人工测试	自动化测试脚本生成	缩短 50%
文档交付	人工编写	自动生成技术文档	提升 70%

03 人效提升模型

传统模式 vs AI赋能模式

维度	传统模式	AI赋能模式	提升幅度
技术团队	3-4人	1-2人（核心把控）	精简 50%+
年承接项目	15-20个	30-50个	提升 100-150%
人均产出	5-6个项目/年	15-25个项目/年	提升 3-4倍
响应速度	1-2周出方案	3-5天出初步方案	提升 3倍
开发成本	标准报价	降低30-40%	成本优势
利润率	20-30%	40%+	提升 10%+

差异化竞争优势



更快

AI加速，方案产出和交付周期大幅缩短，3-5天输出初步方案



更省

人效提升带来成本优势，客户享受30-40%成本优化



更专业

12年行业深耕，100+项目经验，专业可靠



更全面

从方案设计到量产支持，一站式全链条服务

04 业务发展规划

三阶段发展目标

近期目标（6-12个月）

- 技术方案月收入：从20-30万提升至40-50万
- 年利润目标：从100万提升至200万
- 项目交付周期：缩短30%
- 搭建AI辅助开发环境，建立标准化方案模板库

中期目标（1-2年）

- 技术方案年收入：突破800万
- 利润率：提升至40%+
- 建立3-5个战略合作客户
- 从照明领域扩展到智能家居全场景

长期愿景（3-5年）

- 成为智能照明领域技术方案首选供应商
- 建立AI驱动的技术方案服务品牌
- 技术方案业务年营收突破2000万

财务预测

第一年（保守）

500万

+67% 营收增长

净利润：约120万

第二年

800万

+60% 营收增长

净利润：约220万

第三年

1200万

+50% 营收增长

净利润：约350万

05 合作模式设计

三种合作方式

现有客户深化合作

基于现有200-300万年业务基础，从单一产品供应升级为整体技术方案服务。

价值主张：更快响应、更低成本、更专业的技术支持

新客户拓展

面向有智能照明/智能家居需求的中小品牌、创新型企业。

获客渠道：行业展会、技术论坛、客户转介绍、线上内容营销

战略合作模式

联合开发或技术授权，收益共享、风险共担。

合作形式：共同定义产品、微智负责技术+量产、客户负责品牌+市场

目标客户画像

客户类型	特征描述	核心需求
中小照明品牌	有产品需求但技术团队不完善	快速上市、成本可控
智能家居企业	需要照明方案补充产品线	技术可靠、量产保障
创新团队	有创意想法但缺乏技术实现能力	一站式方案服务

06 下一步行动计划

✓ 近期行动（本月）

搭建AI开发环境，选定核心工具链；梳理现有方案库，建立标准化模板；选择1-2个现有项目进行AI赋能试点；完善业务介绍材料（PPT、宣传册）

✓ 短期行动（3个月内）

完成首批AI赋能项目交付，验证模式；优化AI workflow，形成标准化操作手册；启动新客户拓展，建立3-5个潜在客户关系；建立项目管理和知识管理体系

✓ 中期行动（6-12个月）

规模化推广AI赋能模式；建立战略合作客户2-3家；拓展PLC载波等新业务线；建立行业影响力（技术分享、案例输出）

总结

微智电子AI赋能技术方案业务，是基于公司12年行业积累、完整供应链能力、稳定客户基础的内部业务升级，而非独立融资项目。

业务逻辑：

传统技术方案业务（年利润100万）→ AI赋能升级 → 效率提升3-4倍 → 年利润突破200万+ → 成为行业首选技术方案服务商

期待与您合作

用AI重新定义智能照明技术方案服务

深圳市微智电子有限公司 | 国家高新技术企业